

Optimer tilbuds- og salgsstyring i SuperOffice



Sales Quotation Manager

For SuperOffice CRM

Optimer tilbuds- og salgsstyringen. Pipelinestyring og automatisk generering af salg direkte i SuperOffice CRM

Med Sales Quotation Manager (SQM) fra Adwiza har din virksomhed nu mulighed for effektivt at styre salgsdelen af virksomheden direkte i SuperOffice. Eliminer fejl, lav ensartede tilbud, se dækningsgrad på hver enkelt tilbudslinie, pipelinestyring og automatisk fakturering. Med andre ord et unikt værktøj til firmaets salgsteam.

Bedre salgsforecast med automatisk oprettelse af pipeline

Ved tilbudsgivning oprettes der automatisk et salg i SuperOffice. Virksomhedens sælgere for derfor en lettere hverdag med fokus på nye salg frem for opgaverne i forbindelse med salget.

Giv din sælger overblik over dækningsgraden på hver enkelt

varenummer og samlet for hele tilbuddet

Hvor stor en rabat kan sælgeren tillade at give på den enkelte ordre før det går ud over bundlinien? Problemstillingen er klassisk for alle sælgere og kan være genstand for store udregninger. SQM løser denne problemstilling let og enkelt og sparer derfor tid samt eliminer fejl i pris-sætningen.

Sælgeren kan oprette tilbuddet offline

En sælger er sjældent på kontoret når det vigtige tilbud skal skrives. SQM tager højde for dette, da tilbuddet kan oprettes offline via travel-funktionen i SuperOffice. Når dagen er omme fjernopkobles der til kontoret og alt oprettes automatisk. Modulet genererer automatisk følgende:

- salg i SuperOffice
- opfølgingsaktivitet i SuperOffice
- data til økonomisystemet

Hele salgsorganisationen har derfor sikkerhed for at der er løbende overblik over den samlede tilbudsstatus.

Ensartede tilbud for alle sælgere i organisationen

Nu er det tid til at alle sælgerne bruger den samme tilbudskabelon! Indfør SQM og se rentabiliteten i din forretning stige markant.

Bosch Rexroth er leverandør af al den teknologi industrien behøver til bevægelse i og på maskiner. Produktsortiment inden for hydraulik, pneumatik, servo- og styringsteknik samt lineær- og montageteknik er unikke kombinationer af styrke og kvalitet.

"SQM har bundet vore systemer sammen så vi hurtigt kan sammensætte en række produkter til et tilbud til kunden. Når ordren er i hus overføres styklisten automatisk til økonomi systemet. Vi opnår en høj og ensartet kvalitet samt effektivitet i tilbuds og ordreaftviklingen."



Rexroth
Bosch Group
Ole Nyborg, Sales Manager

SuperOffice Independent Software Vendor

SuperOffice assumes no responsibility for products developed by third party, used together with or in connection with SuperOffice CRM software. The solution provider shall identify and hold SuperOffice harmless from third party claims, from the use of SuperOffice products under these terms. SuperOffice warrants the SuperOffice CRM product according to the end user license agreement, only when no changes have been made to the product.



Adwiza ApS • Korskildeeng 4 • 2670 Greve • Danmark
Telefon 70 22 85 50 • www.adwiza.com • info@adwiza.com